

パッケージ内容

パッケージ3種

①セールス&マーケティング



②バックオフィス 本社企画/開発/管理部門



③バックオフィス 人事・採用・労務・総務



「生成AI時代の付加価値仕事術」



「生成AI時代の付加価値仕事術」研修では、生成AI技術がどのようにして、現代のビジネスにおける付加価値の創出を加速させるかを学びます。

生成AIを活用して、従来の仕事の効率性や生産性を飛躍的に向上させるだけでなく、クリエイティブな発想を引き出し、より高度な問題解決や戦略的意思決定を行う方法を探求します。具体的には、生成AIを駆使して、現在の仕事がどのように効率化され、付加価値をもたらす仕事に集中できるようできるかを短時間で一気に学びます。

この研修を通じて、受講者は生成AIを最大限に活用し、自身の仕事に付加価値を加えるスキルを身につけることへの大きな気づきが得られます。

標準学習時間1時間

「生成AI時代の付加価値仕事術」



「～生成AIで大変革～『無敵』の経営戦略と人材育成」では、生成AI技術を経営戦略と人材育成に組み込むことで、競争力を飛躍的に高める方法を学びます。

ビジネス環境が急速に変化する中で、生成AIを活用した仕事の最短実行と自動化による事業スピードの向上が、企業の持続的な成功である付加価値創造×差別化を左右することを示します。

さらに本研修では、生成AIを用いて業績とエンゲージメントを飛躍的に向上させる実践方法を共有し、生成AIを用いてリスキリングしていくことが、企業にとっても個人にとっても価値のあることであると理解いただけます。

標準学習時間1.5時間



- | |
|---------------------------------------|
| 管理者の手引き① 成果のための学習にする仕組み |
| 管理者の手引き② ピグマリオン効果 ～指導者の期待が人を成長させる～ |
| 管理者の手引き③ 2 : 3 : 3 : 2の法則 ～組織変革の勘所～ |
| 管理者の手引き④ 組織変革の臨界点 |
| 管理者の手引き⑤ 教育の7段階 ～学び続ける組織を知る～ |
| 管理者の手引き⑥ オリエンテーション前後での推進方法 |
| 管理者の手引き⑦ ワークショップでの推進方法 ～自らも前向きに参加する～ |
| 管理者の手引き⑧ 成果発表に対する推進方法 ～とりあえずやらせてみる～ |
| 管理者の手引き⑨ セレクショナルリーダーシップ ～リーダーシップへの合意～ |
| 管理者の手引き⑩ 構造化の推進者になるために |

標準学習時間1時間

セールス&マーケティング向けコンテンツ



原本_生成A I 活用研修 セールス&マーケティング編 仕事への活用総論編
生成A I 活用 仕事への活用総論
実践ワーク：生成A I 活用 仕事への活用総論
生成A I 活用 目的と目標設定
実践ワーク：生成A I 活用 目的と目標設定
生成A I 活用 問題特定
実践ワーク：生成A I 活用 問題特定
生成A I 活用 問題の重さ
実践ワーク：生成A I 活用 問題の重さ
生成A I 活用 問題解決手法
実践ワーク：生成A I 活用 問題解決手法
生成A I 活用 意思決定方法
実践ワーク：生成A I 活用 意思決定方法
生成A I 活用 マイルストーン
実践ワーク：生成A I 活用 マイルストーン
生成A I 活用 アクションプラン
実践ワーク：生成A I 活用 アクションプラン
生成A I 活用 目標設定まとめ
生成A I 活用 振り返りの仕方①～上手く行っている事象に対して再現性を生み出す仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方①
生成A I 活用 振り返りの仕方②～上手く行っていない事象を起こらない仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方②

標準学習時間2.5時間



コンサルティングセールス～顧客購買の基礎ステップ～
自社の強み、特長、利点、価値を理解するための生成AI活用方法
実践ワーク：自社の強み、特長、利点、価値を理解するための生成AI活用方法
顧客情報の事前調査での生成AI活用方法
実践ワーク：顧客情報の事前調査での生成AI活用方法
アポどりへの生成AI活用方法～メール&TELで相手に価値ある話で時間をもらおう～
実践ワーク：アポどりへの生成AI活用方法～メール&TELで相手に価値ある話で時間をもらおう～
不信の払拭プロセスでの生成AI活用方法
実践ワーク：不信の払拭プロセスでの生成AI活用方法
信頼の開始プロセスでの生成AI活用方法
実践ワーク：信頼の開始プロセスでの生成AI活用方法
信頼を深めるプロセスでの生成AI活用方法
実践ワーク：信頼を深めるプロセスでの生成AI活用方法
プロービングプロセスでの生成AI活用方法～顕在ニーズと潜在ニーズの予測～
実践ワーク：プロービングプロセスでの生成AI活用方法～顕在ニーズと潜在ニーズの予測～
プロービングプロセスでの生成AI活用方法～ニーズの裏のニーズ・背景の予測～
実践ワーク：プロービングプロセスでの生成AI活用方法～ニーズの裏のニーズ・背景の予測～
プロービングプロセスでの生成AI活用方法～潜在ニーズに刺さるソリューションの予測～
実践ワーク：プロービングプロセスでの生成AI活用方法～潜在ニーズに刺さるソリューションの予測～
付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～付加価値×差別化を生み出すバリューテンプレート～
実践ワーク：付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～付加価値×差別化を生み出すバリューテンプレート～
付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～アポどり、自己紹介、フックトークに使えるエレベータピッチ～
実践ワーク：付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～アポどり、自己紹介、フックトークに使えるエレベータピッチ～
付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～ニーズの裏のニーズへのエレベータピッチ～
実践ワーク：付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～ニーズの裏のニーズへのエレベータピッチ～
付加価値プレゼンテーションでの生成AI活用方法～更に活用するために～
クロージングでの生成AI活用方法～クロージングトークの構成～
実践ワーク：クロージングでの生成AI活用方法～クロージングトークの構成～
クロージングでの生成AI活用方法～反論予測と反論処理の構成～
実践ワーク：クロージングでの生成AI活用方法～反論予測と反論処理の構成～
ソリューションでの生成AI活用方法～成功事例の言語化 BtoB～
実践ワーク：ソリューションでの生成AI活用方法～成功事例の言語化 BtoB～
ソリューションでの生成AI活用方法～ソリューション逆算型質問話法～
実践ワーク：ソリューションでの生成AI活用方法～ソリューション逆算型質問話法～
価値の横展開の可能性での生成AI活用方法～コンサルティングセールスの価値を広げよう！～

標準学習時間4時間

生成AI活用 トップセールスの構造化・型化



なぜ、コンサルティングセールスプロセスを構造化するのか！？
コンサルティングセールスプロセスの各項目についての全体
コンサルティングセールス 世界観・ストーリー・ゴール
生成AI活用 コンサルティングセールス 世界観・ストーリー・ゴール生成
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 世界観・ストーリー・ゴール生成
コンサルティングセールス 各プロセスの生成とアクション作成まで～プロセスゴールからアクションまで～
生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスの生成とアクション作成
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスの生成とアクション作成
コンサルティングセールス 各プロセスに必要な感性・技術・知識
生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスでの感性・技術・知識の提案
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスでの感性・技術・知識の提案
コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的なツール
生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的なツール提案
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的なツール提案
コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な情報共有
生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な情報共有提案
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な情報共有提案
コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な個別テクニック
生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な個別テクニック提案
実践ワーク：生成AI活用 コンサルティングセールス 各プロセスを進めるために効果的な個別テクニック提案
生成AI活用コンサルティングセールス トップセールスの構造化・型化は続く

標準学習時間1.75時間

コンテンツ内容

生成AI活用 セールス&マーケティング編 コンサルティングセールス総論編

コンサルティングセールス総論編×生成AI活用について	キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～ニーズ探索～
あなたも伸びる！講師の自己紹介とあなたに与える価値	ニーズ探索の極意！ニーズとニーズの裏のニーズの違いを理解する
なぜ、キーエンスは成果をあげつづけているのか？	キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～ニーズ探索～
キーエンスに学ぶ超高収益を上げ続けている秘密＝構造が成果を創る	相見積もりがされない！？ニーズの深堀りでの差別化とニーズ構造
営業の勝ち筋！問題解決力を飛躍的にあげる考え方	キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～価値実現～
知らないで人生で100倍損する！学びの効果を妨げる構造と最大化する構造①	商品理解にも終わりが無い価値訴求のたった一つのポイント
知らないで人生で100倍損する！学びの効果を妨げる構造と最大化する構造②	キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～価値創出～
あなたが加速的に成長するために！PDCAのよくある誤り5選①	喜ばれながら価格アップ！？付加価値ベースの価格決定と訴求方法
あなたが加速的に成長するために！PDCAのよくある誤り5選②	キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～価値展開とまとめ～
あなたはわかる？“御用聞き”営業と“ソリューション”営業を分ける会話の構造	刃を研ぎ、より大きな市場に展開し続けるために
構造とは何か？物理的構造と物理的でない構造	宿題ワーク：自社の商品理解 特長と利点
お客様が買う理由！付加価値の構造 価値とムダを分ける基準とは？	宿題ワーク：自社の商品理解 特長と利点を生成AIで創る
あなたもなれる！圧倒的他社優位性をもった営業とは？	実践ワーク：宿題ワーク 自社の商品理解 特長と利点を生成AIで創る
構造を創っても実践しなければ意味はない。“人”のせいにはしない構造と徹底	コンサルティングセールスを生成AI活用で一気に進めるために！
キーエンスに学ぶ超高収益をあげつづける秘密～ニーズ探索～	
スランプに陥らない一流の営業になるために・・・ニーズの探索に終わりはない	

標準学習時間4.75時間

**バックオフィス
本社企画/開発/管理部門向けコンテンツ**

バックオフィス共通コンテンツ内容

生成AI活用 バックオフィス仕事への活用総論編



生成A I 活用 仕事への活用総論
実践ワーク：生成A I 活用 仕事への活用総論
生成A I 活用 目的と目標設定
実践ワーク：生成A I 活用 目的と目標設定
生成A I 活用 問題特定
実践ワーク：生成A I 活用 問題特定
生成A I 活用 問題の重さ
実践ワーク：生成A I 活用 問題の重さ
生成A I 活用 問題解決手法
実践ワーク：生成A I 活用 問題解決手法
生成A I 活用 意思決定方法
実践ワーク：生成A I 活用 意思決定方法
生成A I 活用 マイルストーン
実践ワーク：生成A I 活用 マイルストーン
生成A I 活用 アクションプラン
実践ワーク：生成A I 活用 アクションプラン
生成A I 活用 目標設定まとめ
生成A I 活用 振り返りの仕方①～上手く行っている事象に対して再現性を生み出す仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方①
生成A I 活用 振り返りの仕方②～上手く行っていない事象を起こらない仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方②

標準学習時間2.5時間

バックオフィス共通コンテンツ内容

生成AI活用 バックオフィス編 事務作業全般総論



事務作業の目的：最小の資本と人の命の時間で、最大の付加価値を生み出すために
生成AI活用 事務仕事総論① ～正確性×スピード～
生成AI活用 事務仕事総論② ～正確性×スピード～
文書作成の効率化（報告書、提案書、議事録など）
メール文章の生成と最適化
プレゼンテーション資料の構成案と内容生成
会議アジェンダの作成とディスカッションポイントの提案
ブレインストーミングのアイデア生成
業務マニュアルの作成と最適化
顧客対応スクリプトの生成
マーケティングコピーの作成
簡単な法的文書のドラフト作成（免責事項、利用規約など）
データ分析レポートの文章化
トラブルシューティングガイドの作成
社内コミュニケーション文書の下書き
研修資料の作成
FAQ集の生成と更新
プロジェクト提案書の骨子作成
リスク分析と対策提案
業績評価レポートのテンプレート作成
市場調査質問票の設計
ソーシャルメディア投稿の内容生成
製品説明書やユーザーマニュアルの平易な言葉への書き換え
生成AI活用 事務仕事総論 ～まとめ～

標準学習時間4.5時間

**バックオフィス
人事・採用・労務・総務向けコンテンツ**

バックオフィス共通コンテンツ内容

生成AI活用 バックオフィス仕事への活用総論編



生成A I 活用 仕事への活用総論
実践ワーク：生成A I 活用 仕事への活用総論
生成A I 活用 目的と目標設定
実践ワーク：生成A I 活用 目的と目標設定
生成A I 活用 問題特定
実践ワーク：生成A I 活用 問題特定
生成A I 活用 問題の重さ
実践ワーク：生成A I 活用 問題の重さ
生成A I 活用 問題解決手法
実践ワーク：生成A I 活用 問題解決手法
生成A I 活用 意思決定方法
実践ワーク：生成A I 活用 意思決定方法
生成A I 活用 マイルストーン
実践ワーク：生成A I 活用 マイルストーン
生成A I 活用 アクションプラン
実践ワーク：生成A I 活用 アクションプラン
生成A I 活用 目標設定まとめ
生成A I 活用 振り返りの仕方①～上手く行っている事象に対して再現性を生み出す仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方①
生成A I 活用 振り返りの仕方②～上手く行っていない事象を起こらない仕組みを創る～
実践ワーク：生成A I 活用 振り返りの仕方②

標準学習時間2.5時間

バックオフィス共通コンテンツ内容

生成AI活用 バックオフィス編 事務作業全般総論



事務作業の目的：最小の資本と人の命の時間で、最大の付加価値を生み出すために
生成AI活用 事務仕事総論① ～正確性×スピード～
生成AI活用 事務仕事総論② ～正確性×スピード～
文書作成の効率化（報告書、提案書、議事録など）
メール文章の生成と最適化
プレゼンテーション資料の構成案と内容生成
会議アジェンダの作成とディスカッションポイントの提案
ブレインストーミングのアイデア生成
業務マニュアルの作成と最適化
顧客対応スクリプトの生成
マーケティングコピーの作成
簡単な法的文書のドラフト作成（免責事項、利用規約など）
データ分析レポートの文章化
トラブルシューティングガイドの作成
社内コミュニケーション文書の下書き
研修資料の作成
FAQ集の生成と更新
プロジェクト提案書の骨子作成
リスク分析と対策提案
業績評価レポートのテンプレート作成
市場調査質問票の設計
ソーシャルメディア投稿の内容生成
製品説明書やユーザーマニュアルの平易な言葉への書き換え
生成AI活用 事務仕事総論 ～まとめ～

標準学習時間4.5時間



求人広告の作成と最適化
面接質問リストの生成
従業員のパフォーマンス評価レポートの下書き
研修プログラムの内容設計
社内コミュニケーションの文章校正
従業員満足度調査の質問設計
人事関連の規定や方針の初期ドラフト作成
キャリアパス設計のアイデア生成
離職率分析レポートの作成支援
社内イベントの企画立案サポート

標準学習時間1.75時間